

HANDBOOK

Fintech untuk Usaha Mikro Kecil Menengah



PROFIL SINGKAT.

Tentang Asosiasi Fintech Indonesia

Asosiasi Fintech Indonesia, yang biasa disebut AFTECH, adalah asosiasi industri yang memiliki visi mendorong dan mempercepat inklusi keuangan melalui teknologi finansial (fintech). AFTECH merupakan organisasi payung bagi perusahaan fintech dan lembaga sektor jasa keuangan di Indonesia.

Saat ini, AFTECH memiliki lebih dari 280 anggota, yang terdiri dari 250 fintech, 23 lembaga keuangan, 7 mitra pengetahuan, dan 2 mitra teknologi. AFTECH bekerja untuk mendukung anggotanya dalam aktivitas yang berkaitan dengan:



(1)
**Advokasi
Kebijakan**



(2)
**Kolaborasi &
Komunitas**



(3)
**Literasi &
Pendidikan**



(4)
**Penelitian &
Pengembangan**

Dalam keberjalanannya, AFTECH memainkan peran kunci dalam upaya advokasi kebijakan yang berkaitan dengan industri fintech di Indonesia, termasuk: berbagai kebijakan sistem pembayaran, kebijakan infrastruktur dan kerangka hukum E-KYC, dan pembentukan Kode Etik untuk Inovasi yang Bertanggung Jawab.



DAFTAR ISI.

Profil Singkat

Tentang Asosiasi Fintech Indonesia 02

Pendahuluan

Apa itu Fintech 06

Fintech untuk Usaha Micro, Kecil dan Menengah 06

Produk Fintech untuk Pinjaman

AwanTunai 14

Do-It 16

Investree 18

KoinWorks 20

Mekar 22

UangMe 24

Produk Fintech untuk Pengelolaan Kredit

amalan 28

Produk Fintech untuk Layanan Urutan Dana

Likuid 32

Produk Fintech untuk Pembayaran Digital

Cashlez 36

Doku 38

Faspay 40

GoPay 42

Infradigital Nusantara 44

Produk Fintech untuk Penerimaan Pembayaran

AyoPop 48

Produk Fintech untuk Transfer Dana

Instamoney 52

Produk Fintech Aggregator Layanan dan Produk Keuangan

Premiro 56

Produk Fintech untuk Pembiayaan Lainnya

Inspectro 60

"Membuka peluang bagi pemenuhan potensi UMKM melalui solusi Fintech."



PENDAHULUAN.

Apa Itu Fintech

Fintech atau financial technology, adalah sistem keuangan yang ditunjang oleh teknologi: pendanaan online, pembayaran digital, ataupun pengolahan data dengan bantuan artificial intelligence. Sehingga, konsumen hanya cukup menyentuh layar smartphone untuk dapat bergabung dalam sistem keuangan digital.

Salah satu faktor pendorong revolusi Fintech adalah smartphone yang semakin terjangkau oleh semua lapisan masyarakat. Sehingga, memungkinkan lebih banyak partisipan yang bergabung di dalam sistem keuangan digital.



Fintech untuk Usaha Mikro, Kecil dan Menengah

Pinjaman Online

Pinjaman online (peer-to-peer lending atau online lending) memungkinkan UMKM untuk memperoleh pinjaman dana dari masyarakat.

Sebagaimana pinjaman dari bank pada umumnya, Peminjam wajib membayar bunga dan mengembalikan pokok pinjaman.



Adakah risikonya?

Dalam meminjam melalui P2P Lending, UMKM perlu dibekali dengan edukasi terhadap risiko gagal bayar.

Bagaimana caranya?

Batasi pinjaman agar dibawah 50% aset cair (kas, persediaan barang, piutang). Sehingga, apabila pemasukan arus kas masih belum sesuai harapan, maka utang pinjaman tetap bisa dibayar. Sedangkan, angka batasan 50% aset cair adalah sebagai antisipasi apabila harga jual persediaan barang tiba-tiba menurun, atau apabila realisasi piutang tidak sesuai harapan.

Batasi bunga pinjaman agar dibawah 50% perkiraan keuntungan bersih. Artinya, apabila suatu UMKM mempunyai perkiraan keuntungan bersih sebesar Rp 10 juta per bulan, maka disarankan UMKM tersebut memilih pinjaman yang bunganya dibawah Rp 5 juta per bulan. Sehingga, UMKM dapat selalu membayar bunga pinjaman meskipun ada kendala pendapatan per bulannya.

Jika aset cair atau keuntungan bersih belum memadai, maka UMKM disarankan menghindari risiko utang dengan memilih model pendanaan yang lain, yaitu Layanan Urut Dana (Equity Crowdfunding) atau Layanan Pembiayaan Proyek (Project Financing).

PENDAHULUAN.

Layanan Urun Dana (Equity Crowdfunding)

Melalui Equity Crowdfunding, UMKM dapat memperoleh pendanaan dari masyarakat yang tertarik untuk menjadi Investor. Sebagai kompensasinya, Investor berhak mendapatkan sebagian kepemilikan berupa saham (equity) UMKM tersebut. Jumlah kepemilikan saham masing-masing Investor ditentukan berdasarkan jumlah penyertaan modalnya.



Adakah risikonya?

Sebelum penggalangan dana dengan Equity Crowdfunding, UMKM perlu mempertimbangkan keuntungan dan kerugiannya. Keuntungan tersebut adalah berupa potensi ekspansi bisnis. Sementara, kerugiannya adalah berupa berkurangnya kepemilikan saham para pendiri (founders) UMKM tersebut.

Potensi ekspansi bisnis. Tantangan yang dihadapi UMKM adalah apakah dengan pendanaan Investor tersebut, bisa memperluas pasar? Apakah profit margin pasar tersebut menarik? Apakah profit margin tersebut dapat bertahan terhadap serangan kompetitor? Yang menjadi daya tarik Investor adalah apabila setiap Rp 1 yang diinvestasikan di UMKM tersebut akan menghasilkan profit lebih tinggi dari Rp 1 yang diinvestasikan di instrumen lain dengan risiko setara.

Berkurangnya kepemilikan saham dari para founders atau para pendiri usaha. Jika saham suatu UMKM dinilai Rp 10 juta dan mendapatkan suntikan pendanaan Rp 10 juta dari Equity Crowdfunding, maka pendiri/ pemilik usaha UMKM tersebut harus siap menghadapi kenyataan berkurangnya kepemilikan saham mereka dari 100% menjadi 50%.



Pembiayaan Proyek (Project Financing)

Project Financing memungkinkan UMKM untuk membangun suatu proyek yang menguntungkan bisnisnya dengan memanfaatkan dana masyarakat sebagai Investor. Ketika proyek tersebut menghasilkan keuntungan, maka porsi keuntungan dinikmati bersama oleh

UMKM dan Investor, berdasarkan porsi penyertaan modal masing-masing. Sehingga, UMKM dapat menikmati proyek yang mendukung bisnisnya, tetapi tidak dibebani oleh hutang beserta bunganya.

Adakah resikonya?

Dalam menggunakan pendanaan model Project Financing, UMKM perlu mempertimbangkan risiko apabila proyek tidak berjalan sesuai harapan. Bagaimana cara memperkecil risiko tersebut?

Pilih proyek yang menguntungkan secara finansial. Salah satu cara menilai keuntungan finansial suatu proyek adalah dengan menghitung keuntungan return on investment (ROI) per tahunnya. Apakah ROI proyek tersebut setidaknya menghasilkan 2 kali hingga 3 kali lipat bunga deposito?

Pilih proyek yang dibutuhkan untuk kepentingan jangka panjang. UMKM disarankan memprioritaskan pilihan pada proyek yang mempunyai visi dan kegunaan masa depan, khususnya didalam menjawab tantangan perkembangan jaman dan teknologi.

Pilih komponen proyek yang bergaransi dan bersertifikasi internasional. Untuk lebih menunjang tercapainya keuntungan ROI, maka UMKM disarankan memilih proyek yang mampu beroperasi dengan andal. Dalam kaitan ini, UMKM dapat menilai keandalan komponen proyek dengan garansi dan sertifikasi internasional (ISO, AS/NZS, IEC).

Pilih platform Project Financing yang legal. Untuk menjamin kepentingan UMKM dan Investor dalam pendanaan proyek, maka UMKM disarankan memilih platform Project Financing legal yang telah tercatat/terdaftar dan diawasi oleh Otoritas Jasa Keuangan (OJK) dan Asosiasi Fintech (AFTECH).



PENDAHULUAN.

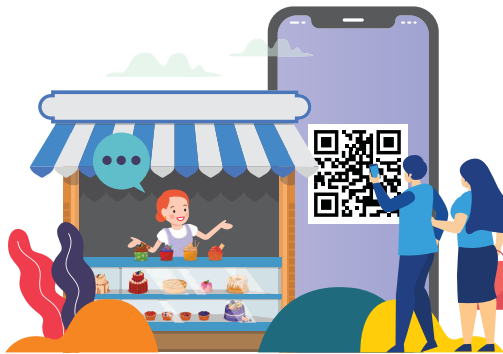
Gerbang Pembayaran (Payment Gateway)

Payment Gateway (gerbang pembayaran) memungkinkan UMKM untuk mempermudah konsumen dalam pembayaran online, diantaranya dengan metode pembayaran kartu kredit, ATM, e-wallet, atau melalui minimarket terdekat. Dengan transaksi yang dipermudah, UMKM diharapkan dapat meningkatkan omzet penjualan.



Edukasi Resiko

Payment Gateway memerlukan sistem keamanan terhadap peretasan (hacking) sistem pembayaran. Sebagai contoh, seorang hacker dapat membuat sebuah payment gateway palsu untuk mencuri informasi kartu kredit konsumen, atau menyalurkan pembayaran ke saldo miliknya.



Kode QR

Sejalan dengan tren cashless society, maka aliran uang konsumen lebih cenderung berpindah ke uang elektronik (e-wallet). QR Code memungkinkan konsumen untuk melakukan pembayaran melalui e-wallet tersebut ke gerai (merchant) UMKM, hanya dengan menggunakan kamera smartphone. Dengan transaksi yang instan tersebut, konsumen akan semakin mudah untuk bertransaksi dengan UMKM.

Edukasi Resiko

Dalam mengaplikasikan QR Code, UMKM disarankan untuk melindungi QR Code agar tidak tertukar dengan pihak lain. Hal ini dikarenakan ada kemungkinan bahwa suatu pihak tidak bertanggung jawab yang mengganti QR Code untuk menyalurkan pembayaran konsumen ke saldo miliknya.

Data & Kecerdasan Buatan

Data transaksi dapat membantu UMKM untuk mengetahui kebiasaan belanja para konsumen. Dengan bantuan Artificial Intelligence, maka data tersebut dapat diolah sehingga UMKM dapat merekomendasikan produk yang lebih sesuai dengan kebutuhan konsumen. Selain itu, data tersebut juga dapat memperkirakan tingkat stok persediaan yang diperlukan pada suatu waktu tertentu.

Edukasi Resiko

Data transaksi konsumen adalah data pribadi yang harus dilindungi privasinya. Perlindungan data tersebut dapat dicapai dengan dua cara. Pertama, data konsumen dapat dipelajari secara agregat/bersamaan, bukan secara masing-masing/pribadi. Kedua, data konsumen harus dilindungi dengan sistem pengamanan dan tidak dapat diberikan kepada pihak ketiga tanpa persetujuan konsumen terkait.

Akuntansi

UMKM dapat memanfaatkan layanan akuntansi untuk memantau dan membuat laporan arus kas, neraca aset-liabilitas, dan laba-rugi. Sehingga, UMKM dapat menghemat waktu dan memudahkan dalam mempersiapkan pembukuan bisnisnya.



Edukasi Resiko

Layanan akuntansi ini menggunakan fitur online. Artinya, jika sistem penyedia layanan sedang bermasalah atau tidak beroperasi lagi, maka UMKM menerima risiko kehilangan data pembukuan. Oleh karenanya, UMKM disarankan melakukan backup data pembukuan di database yang terpisah, serta tetap memahami tentang prinsip-prinsip accounting.

Kontributor tulisan: Inspecro



Produk Fintech untuk Pinjaman



01. AwanTunai.

AwanTunai

Profil Singkat Perusahaan

Data Bank Dunia menunjukkan bahwa hanya ada 37% orang dewasa Indonesia yang memiliki rekening bank, dengan 27% orang memiliki simpanan formal dan 13% orang memiliki pinjaman formal. Ini berarti bahwa ada 63% masyarakat Indonesia tidak memiliki akses ke layanan keuangan, termasuk perbankan (Bisnis Indonesia, Mei 2017). Penetrasi kantor bank di Indonesia juga rendah, 1: 100.000 orang. Angka itu hanya 1/6 dari rasio penetrasi bank di Eropa.

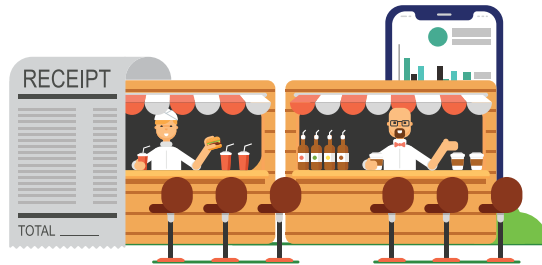
AwanTunai adalah perusahaan berbasis digital yang hadir untuk mengelola proses dari hilir ke hulu bagi rantai pasokan FMCG (Fast Moving Consumer Goods - atau produk-produk yang dapat terjual dengan cepat) di Indonesia melalui akuisisi pedagang grosir dan memberikan pembiayaan kepada pedagang mikro tradisional untuk pembelian persediaan barang, pemesanan digital, dan memberi subsidi logistik kepada toko grosir.

Profil Produk

AwanTempo adalah produk unggulan kami, pembiayaan pembelian persediaan barang berbunga rendah yang mengurangi titik sakit kronis dari kurangnya modal kerja di antara pedagang mikro.

Kami mencari mitra dengan 16.000 grosir di rantai pasokan FMCG offline Indonesia yang luas untuk data transaksi berharga yang memungkinkan kami untuk mengelola risiko kredit tanpa bank dengan aman.

Peran kami adalah mendigitalisasi data catatan transaksi offline pada toko - toko grosir ini, untuk diberdayakan modal bank berbiaya rendah ke 5 juta pedagang mikro di seluruh Indonesia agar dapat melakukan transaksi lebih dari \$ 100 miliar per tahun. Salah satu produk kami yaitu pembiayaan persediaan barang sampai dengan 200 juta rupiah.



Cara Menggunakan

1. Pengajuan AwanTempo

- Kirim riwayat faktur dan mengisi formulir pengajuan AwanTempo
- Setelah permohonan disetujui maksimal 2 hari kerja setelah pengajuan, pedagang mikro dapat membeli persediaan barang di toko grosir tanpa harus membawa uang tunai ke toko grosir dan menandatangani dokumen pembiayaan.

- AwanTunai akan membayarkan pembelian pedagang mikro ke toko grosir pada hari yang sama ketika pedagang mikro membeli persediaan barang dengan produk AwanTempo

2. Pembayaran ke AwanTunai

- Pedagang mikro akan menerima pesan singkat 3 hari sebelum tanggal jatuh tempo sebagai pengingat untuk melakukan pembayaran ke AwanTunai.

- Pedagang mikro dapat melakukan pembayaran melalui transfer bank atau menggunakan akun virtual mereka.

- Pedagang mikro akan menerima pemberitahuan bahwa pembayaran sudah diterima oleh AwanTunai yang mengizinkan mereka melakukan pemesanan berulang AwanTempo.

3. Pembiayaan Ulang

- Setelah pembayaran pembiayaan pertama telah diterima AwanTunai, pedagang mikro dapat mengajukan pembiayaan ulang dengan cara lebih sederhana.

- Pengajuan pembiayaan ulang kedua, ketiga dst berlaku 3 bulan sejak pembiayaan ulang pertama diterima tanpa harus mengisi formulir pengajuan ulang secara lengkap.

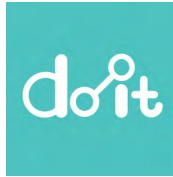


Testimoni Pengguna

Ibu Yanti, 40 tahun, pemilik warung kelontong

"Rekan saya sesama pemilik toko, memberi tahu tentang AwanTunai. Saya sangat senang mengetahui bahwa AwanTunai memberikan pinjaman modal usaha untuk pedagang kecil seperti saya. Saya mengajukan pinjaman dan disetujui dalam satu hari. Limit yang diberikan juga sesuai harapan. Prosesnya mudah dan saya telah melakukan pinjaman lebih dari 3 kali. AwanTunai sangat membantu saya dalam mengembangkan toko saya. Terima kasih AwanTunai."

02. Do-It.



Profil Singkat Perusahaan

PT Glotech Prima Vista merupakan penyelenggara Layanan Pinjam Meminjam Uang Berbasis Teknologi Informasi (LPMUBTI) atau sering dikenal dengan P2P Lending (pinjaman online). Perusahaan kami didirikan pada tanggal 1 Februari 2018 dengan platform bernama Do-It, serta telah terdaftar dan diawasi oleh OJK (Otoritas Jasa Keuangan) pada tanggal 23 Mei 2018 dengan nomor pendaftaran S-358/NB.213/2018. Perusahaan kami memiliki visi utama untuk membantu masyarakat dalam hal pembiayaan demi mencapai masa depan yang lebih baik.

Profil Produk

Do-It adalah platform P2P Lending (atau pinjaman online) yang telah terdaftar dan diawasi oleh OJK (Otoritas Jasa Keuangan). Sampai dengan Juni 2019, Do-It memiliki nasabah sebanyak 289.679 orang yang tersebar di seluruh Indonesia dengan jumlah pinjaman yang disalurkan berkisar Rp 682,83 Miliar. Target utama Do-It sendiri merupakan masyarakat dari sektor produktif seperti UMKM, petani, pelajar, dan lain sebagainya.

Cara Menggunakan

Cara Mendapatkan Modal Kerja

Untuk kebutuhan modal kerja UMKM, silahkan kirim email langsung pada kami di bdproduktif@do-it.id atau, silahkan kunjungi website kami di www.do-it.id untuk informasi lebih lanjut.



Langkah 1: Jika pengajuan Anda disetujui, dalam hitungan menit pinjaman Anda akan dicairkan ke nomor rekening yang Anda telah daftarkan di Aplikasi Do-It.



Langkah 2: Mulai pada periode yang ditentukan sebelumnya, peminjam wajib melakukan cicilan sesuai skema yang sudah disetujui.

Gabunglah di Ekosistem UMKM Kami

Selain menyalurkan kredit modal kerja untuk UMKM, Do-It juga berkomitmen membangun ekosistem menyeluruh untuk memberikan dukungan berupa pelatihan, pemasaran, logistik, pembayaran dan lain-lain melalui kerja sama dengan beragam mitra.

18.3%
Modal Usaha
Kecil

34.5%
Kesehatan

47.2%
Pendidikan

Testimoni Pengguna

Susanti Herawati, Pengusaha Warung

"Saya membuka usaha warung kecil-kecilan untuk memperingan beban suami saya, terkadang mendapatkan kendala di permodalan untuk membeli stok barang, untungnya ada Do-It jadi saya bisa pakai untuk modal warung."

Yuli Maryanti, Pengusaha Hijab Online

"Pinjaman saya di Do-It sudah kedua kalinya untuk modal usaha jualan hijab online di Instagram, jangka waktu pinjaman serta bunga yang ditawarkan juga cukup untuk tambahan modal jualan saya."

Jemmy, Petani Jagung di Bolaang Mongondow

"Bantuan pinjaman dana dari Do-It untuk para petani di Bolaang Mongondow sangat membantu sekali untuk para petani disini, jadi kami bisa beli bibit dan pupuk tepat waktu ketika musim tanam tiba."

03. Investree.



Profil Singkat Perusahaan

Investree adalah pionir marketplace lending di Indonesia. Marketplace kami mempertemukan pihak yang bersedia meminjamkan dananya (lender) dalam ekosistem rantai suplai kepada pihak yang memiliki kebutuhan pembiayaan (Borrower) yang mayoritas merupakan UKM dengan akses untuk mendapatkan pembiayaan yang rendah dari bank. Menggunakan pendekatan B2B, Investree menawarkan produk-produk unggulan mulai dari Invoice Financing hingga Working Capital

Term Loan. Tak hanya meningkatkan perolehan lender, Investree juga membuat pinjaman menjadi lebih terjangkau dan mudah diakses bagi Borrower.

Hingga pertengahan tahun 2019, Investree telah mendanai lebih dari 3.000 borrower UKM. Sedangkan dari sisi Lender, bersama dengan sejumlah besar pemberi pinjaman ritel, Investree bermitra dengan beberapa pemberi pinjaman institusi seperti Bank Rakyat Indonesia dan Saison Modern Finance dalam memberikan bantuan pendanaan agar bisnis UKM berkembang pesat. Dari segi tim manajemen, Investree menggabungkan pengalaman kepemimpinan para founder yang rata-rata lebih dari 20 tahun berada di sektor jasa keuangan.

Sejak Mei 2019, Investree telah mengantongi Izin Usaha Perusahaan Penyelenggara Pinjam Meminjam Uang Berbasis Teknologi Informasi dari Otoritas Jasa Keuangan. Keputusan ini juga mengesahkan Investree sebagai satu-satunya perusahaan fintech lending di Indonesia yang memiliki 2 (dua) jenis usaha yaitu konvensional dan syariah. Untuk layanan Investree Syariah, Investree adalah satu-satunya perusahaan fintech lending yang sudah memperoleh Surat Rekomendasi Penunjukkan Tim Ahli Syariah dari Dewan Syariah Nasional – Majelis Ulama Indonesia (DSN-MUI).

Profil Produk

Investree memiliki beberapa produk pinjaman produktif (konvensional dan syariah) yang dapat digunakan oleh borrower untuk mengajukan pinjaman sesuai model dan kebutuhan bisnisnya, dan oleh lender untuk mendapatkan return atraktif. Di antaranya:

- **Invoice Financing:** Pinjaman modal kerja dengan menjaminkan invoice/tagihan yang sedang berjalan kepada perusahaan lain.
- **Working Capital Term Loan:** Pinjaman modal kerja yang memanfaatkan keunikan model bisnis seperti memiliki rekanan pembayaran digital dan/atau kontrak kerja yang sedang berjalan, menggunakan aplikasi sistem kasir (POS), dan lain-lain.
- **Buyer Financing:** Pinjaman modal kerja untuk usaha yang bekerja sama dengan supplier atau perusahaan ritel besar dalam hal pembelian stok barang ataupun penyediaan layanan jasa.



Sebagai bentuk inovasi Investree, kini lender dapat meraih keuntungan lebih sekaligus mendiversifikasikan portofolionya dengan berinvestasi dengan instrumen sebagai berikut:

- **Surat Berharga Negara (SBN) Ritel yaitu Savings Bond Ritel (SBR) dan Sukuk Tabungan (ST):** Diterbitkan oleh Kementerian Keuangan Republik Indonesia. Tingkat kupon kompetitif, aman dijamin oleh Pemerintah, dan 100% online.
- **Reksa Dana for Lender:** Layanan investasi khusus sebagai opsi lain untuk mendiversifikasikan portofolio selain dengan memberikan pinjaman kepada Borrower, kerja sama eksklusif dengan Agen Penjual Efek Reksa Dana (APERD) tanamduit.

Testimoni Pengguna

Winny Caprina Irawan
Founder Jumma Kids

"Investree adalah platform yang tepat bagi UKM yang ingin mencari pembiayaan agar usahanya berkembang. Salah satunya kami, Jumma Kids. Saat pertama kali menghubungi timnya, kami mendapatkan respons yang cepat dan positif. Prosesnya juga hassle-free hingga pencairan berhasil dilakukan."

Leonardo Hamonangan
Equity Research Analyst di bank swasta internasional

"Sebagai seorang analis, saya mencari keuntungan dan pertumbuhan di lingkungan risiko atau penghargaan yang menarik. Investree hadir untuk memberikan alternatif investasi pribadi yang menguntungkan, sekaligus membawa semangat pemberdayaan perusahaan lokal."

04. KoinWorks.

KOINWORKS

Profil Singkat Perusahaan

KoinWorks adalah sebuah platform Peer-to-Peer (P2P) Lending dengan jumlah pendana terbesar di Indonesia yang telah terdaftar dan diawasi oleh OJK sejak tahun 2017.

KoinWorks mempertemukan peminjam dan pendana secara online untuk memberikan akses pada layanan keuangan bagi masyarakat yang belum terlayani oleh lembaga perbankan melalui berbagai macam layanan dalam satu platform. KoinWorks telah dipercaya oleh lebih dari 300.000 pengguna dan menjadi wadah untuk pengembangan bisnis dan pendidikan.



KoinWorks berusaha membuat langkah besar dalam mendorong inklusi keuangan dengan mengotomatiskan dan memecahkan berbagai masalah terkait akses keuangan dengan memberikan solusi berbasis kecerdasan buatan (Artificial Intelligence). KoinWorks terbukti sebagai trendsetter di segmen P2P Lending (pinjaman online) Indonesia dengan mendapatkan penghargaan sebagai The Most Innovative Fintech of The Year 2017 oleh Bisnis Indonesia, Fintech

Innovative Company in Providing Online Funding with Machine Learning 2018 & 2019 oleh Warta Ekonomi, dan Pemenang Financial Innovation Showcase and Competition 2019 untuk kategori Lending oleh The Asian Banker.

Profil Produk

KoinBisnis menyediakan pinjaman dana yang dirancang untuk membantu Anda mengembangkan bisnis dengan persyaratan yang cukup mudah. Pinjaman dana di KoinWorks tidak membutuhkan jaminan sehingga ini menjadi peluang untuk menumbuhkan bisnis lebih besar lagi. KoinBisnis memberikan beberapa jenis pinjaman untuk pembelian stok/inventaris, pembelian aset modal, pengembangan bisnis, pembiayaan arus kas dan pembiayaan ulang.

Selain itu, KoinPintar juga hadir untuk menjadi solusi bagi anak bangsa dalam mengakses pendidikan yang tinggi baik melalui pendidikan formal di universitas dan non-formal melalui lembaga kursus singkat. KoinPintar juga menyediakan program DEKADE (Dana Edukasi Masa Depan) yaitu program pembiayaan pendidikan hingga 10 tahun untuk memudahkan Anda dalam melakukan angsuran.

Untuk memudahkan Anda meminjam dana di platform KoinWorks, Anda hanya perlu melakukan beberapa langkah diantaranya:



1. Ajukan pinjaman secara online melalui www.koinworks.com:

Lengkapi form pinjaman dan unggah dokumen legal yang dibutuhkan.



2. Pengajuan aplikasi disetujui:

KoinWorks akan menghubungi anda untuk konfirmasi pengajuan pinjaman, yang dilanjutkan dengan penandatanganan kontrak.



3. Pinjaman dicairkan:

Setelah pendanaan, KoinWorks akan mencairkan dana pinjaman ke rekening yang Anda tunjuk.



4. Pembayaran cicilan:

Anda tidak akan dikenai penalti untuk pelunasan lebih awal.

Langkah Peminjaman



1. Registrasi pinjaman melalui www.koinworks.com



2. Ajukan jumlah dan tenor pinjaman



3. Proses pendanaan



4. Pencairan dana kepada peminjaman

KoinWorks memberikan akses yang mudah, aman dan terjangkau bagi pendana dan peminjam untuk memenuhi kebutuhan finansialnya. Peminjam yang mencari pinjaman online tanpa jaminan non-bank dengan bunga pinjaman lebih rendah akan dihubungkan dengan Pendana yang mencari return pendanaan alternatif yang lebih menguntungkan.

Testimoni Pengguna

Panji Maulana, pemilik Suasanakop

"KoinWorks memberikan proses pengajuan pinjaman yang mudah dan tanpa agunan. Prosesnya pun cukup cepat. Begitu kami mendapatkan pinjaman dari KoinWorks, kami dapat langsung mengembangkan bisnis kopi dengan melakukan renovasi tempat yang awalnya cuma ada bar dan outdoor saja. Sekarang kami bisa melayani pengunjung lebih banyak lagi dan memberikan tempat yang nyaman bagi mereka saat menikmati kopi."



05. Mekar.



Profil Singkat Perusahaan

MEKAR (PT Mekar Investama Sampoerna) adalah penyedia layanan pinjaman peer-to-peer yang fokus pada pendanaan pinjaman produktif untuk pemberdayaan dan peningkatan akses layanan keuangan bagi jutaan pelaku usaha mikro dan kecil di Indonesia. Sejak awal 2017 saat MEKAR pertama kali melayani pendanaan pinjaman

usaha melalui sebuah platform online berbasis web yaitu <https://mekar.id>, MEKAR telah menjalankan perannya sebagai salah satu perusahaan tekfin yang memimpin transformasi jasa keuangan di tanah air dengan menyediakan peluang pendanaan yang berdampak sosial (funding for impact).

Hingga Juli 2019, pemberi pinjaman (lender) di MEKAR telah membiayai hampir 56.000 pinjaman usaha mikro. Model bisnis MEKAR mampu menjangkau pelaku usaha mikro dan kecil yang tersebar di berbagai provinsi di Indonesia melalui

kemitraan dengan berbagai lembaga keuangan yang melayani pembiayaan usaha untuk masyarakat pra sejahtera yang tak bisa mendapatkan layanan bank (unbankable).

MEKAR dimiliki oleh Putera Sampoerna dan didukung sepenuhnya oleh Putera Sampoerna Foundation. MEKAR telah terdaftar di dan diawasi oleh Otoritas Jasa Keuangan.

Profil Produk

MEKAR memiliki dua jenis produk pendanaan yaitu Starter Plan dan Compound Plan yang dapat dipilih oleh masyarakat luas (individu maupun institusi) yang ingin menjadi lender dan melakukan pendanaan pinjaman usaha melalui MEKAR.

Starter Plan: Pengembalian bulanan dan proyeksi imbal hasil mulai 7,18% flat per annum.

Basic/Standard/Advance Compound Plan: Pengembalian penuh di akhir periode

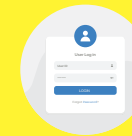
pendanaan (12,18, atau 24 bulan) dan proyeksi imbal hasil hingga 12,5% flat per annum. Pendanaan tipe Compound Plan mampu menciptakan dampak sosial yang lebih besar dibandingkan pendanaan Starter Plan



Langkah 1:
Kunjungi website MEKAR, mekar.id



Langkah 2:
Daftar sebagai lender. Lengkapi data diri dan tunggu akunmu terverifikasi.



Langkah 3:
Login ke akunmu untuk mengakses dashboard lender milikmu.



Langkah 4: Pilih jenis pendanaan yang kamu inginkan pada menu Pendanaan. Kamu juga bisa melihat seluruh pinjaman yang tersedia untuk didanai pada menu Dana Pinjaman



Langkah 5: Pilih pinjaman dan masukkan nilai pinjaman yang ingin kamu danai.



Langkah 6:
Tambahkan dana ke rekening MEKAR-mu sesuai instruksi.



Langkah 7: Terima pengembalian dana berupa komponen pokok dan imbal hasil.



Langkah 8: Tarik dana ke rekening bank milikmu atau gunakan untuk mendanai lagi pinjaman lainnya.

Testimoni Pengguna

Andy, Adventure Travel Group, telah mendanai lebih dari 100 pinjaman usaha di MEKAR

“MEKAR merupakan salah satu platform P2P lending yang cukup menarik untuk saya; imbal hasil bagus dan reasonable, tidak terlalu riskan dibandingkan dengan platform lainnya karena adanya proteksi atas pokok pendanaan yang disediakan oleh mitra penyalur pinjaman. Good job, MEKAR. Semoga maju terus!”

Ibu Dani, ibu rumah tangga, telah mendanai lebih dari 1.600 pinjaman usaha di MEKAR

“Selain return yang menarik, MEKAR memberikan dampak sosial dan kemudahan serta keamanan dalam mendanai pinjaman.”

Koperasi Syariah BMT ItQan, Mitra Penyalur Pinjaman di MEKAR

“Dengan adanya sumber dana dari MEKAR yang relatif lebih murah dan tidak ribet, lebih mudah dan cepat, kami sangat terbantu.”

05. UangMe.



Profil Singkat Perusahaan

UangMe adalah platform fintech Peer-to-peer (P2P) Lending (pinjaman online) yang menghubungkan antara Peminjam dan Pemberi Pinjaman. UangMe didirikan di Jakarta pada bulan Januari tahun 2018. Memulai dengan hanya 10 orang karyawan, UangMe saat ini memiliki lebih dari 100 orang karyawan aktif. Misi utama kami adalah “Memberikan Akses Finansial yang Setara kepada Masyarakat dengan menggunakan Teknologi”. UangMe memperoleh tanda terdaftar dari OJK pada 31 Juli 2019 yang menandakan legalitas operasional UangMe di Indonesia. Aplikasi UangMe telah diunduh lebih dari 1 juta kali di Google Play Store. Produk UangMe melayani berbagai segmen pengguna dari 21-55 tahun dan hanya dapat digunakan di wilayah Indonesia.

Profil Produk

Layanan UangMe adalah pinjaman online untuk perorangan tanpa jaminan. Tenor pinjaman dimulai dari 21 hari hingga 4 bulan, sedangkan jumlah pinjaman mulai dari Rp. 400.000 hingga Rp. 4.000.000. Syarat utama untuk mengajukan pinjaman di UangMe adalah pengguna harus berumur 21 tahun keatas, memiliki e-KTP valid, bukti pekerjaan, dan rekening bank. Pendaftaran sangat mudah dan dengan bantuan teknologi AI, UangMe dapat memverifikasi pengajuan pengguna dalam hitungan detik, dan pencairan langsung ke rekening bank dalam hitungan menit. UangMe dapat diunduh secara gratis di Google Play Store.

Cara Menggunakan



Langkah 1: Unduh dan install aplikasi UangMe di Google Playstore.



Langkah 2: Masuk ke aplikasi dan lakukan registrasi akun UangMe menggunakan nomor telepon. Kemudian masukkan kode verifikasi yang dikirim dari SMS.



Langkah 3: Masukkan kata sandi yang Anda inginkan untuk akun UangMe Anda.



Langkah 4: Anda dapat melihat simulasi pinjaman pada halaman utama. Bila Anda telah yakin, Anda dapat menekan tombol Pengajuan.



Langkah 5: Lengkapi pendaftaran Anda dengan mengisi informasi terkait data pribadi, pekerjaan, kontak darurat, verifikasi wajah dan KTP, serta informasi rekening bank.



Langkah 6: Kirim pengajuan Anda untuk diverifikasi. Bila verifikasi sukses, Anda akan menerima sms dan limit pinjaman akan tersedia di aplikasi.



Langkah 7: Atur limit pinjaman dan tenor yang diinginkan di aplikasi, kemudian ajukan pencairan. Kemudian masukkan kode verifikasi pencairan dari SMS. Pencairan dana ke rekening akan memakan waktu paling lama hingga 30 menit.



Langkah 8: Setelah menerima dana, tanggal pembayaran dan rincian tagihan akan muncul di aplikasi untuk dibayarkan sesuai dengan tanggal pembayaran yang disepakati.



Langkah 9: Pembayaran dapat dilakukan via transfer bank menggunakan Virtual Account (VA) atau melalui kasir Alfamart.

Produk Fintech untuk Pengelolaan Kredit



07. amalan.

amalan

Profil Singkat Perusahaan

Sebagai social enterprise yang berbasis financial technology, amalan hadir untuk membantu jutaan orang yang kesulitan melunasi pinjaman mereka. Tujuan utama kami adalah untuk menawarkan klien kami dan keluarga mereka awal yang baru dan bebas dari utang. Tim kami terdiri dari jajaran profesional dan telah mengantongi sertifikat dari IAPDA (International Association of Professional Debt Arbitrators), dan merupakan perusahaan manajemen utang satu-satunya di Indonesia yang tercatat di OJK. amalan menawarkan solusi untuk masalah utang Kartu Kredit, KTA, KPR, KMG, dan P2P.



Profil Produk



amalan mengembangkan solusi yang dipersonalisasi berdasarkan kondisi dari masing-masing klien. Kami membantu klien kami keluar dari utang lebih cepat, mudah, dan ringan, dengan memanfaatkan proses berbasis teknologi. Solusi kami meliputi; program manajemen utang, refinancing utang, dan refinancing KPR. Berbeda dengan jasa manajemen utang lainnya, amalan hanya akan membebaskan biaya sukses di akhir, yakni ketika peminjam telah menyetujui program penyelesaian utang yang ditawarkan.

Langkah Penggunaan



Langkah 1: Klien mengisi data mereka melalui Amalia, interview bot milik amalan.



Langkah 2: Konsultan kami memberikan konsultasi gratis berdasarkan portfolio utang yang diinformasikan.



Langkah 3: Konsultan merekomendasikan program keringanan yang bisa didapat dan besar dana pelunasan yang diperlukan.



Langkah 4: Klien mengumpulkan dana pelunasan di rekening escrow.



Langkah 5: Setelah dana pelunasan terkumpul, tim mediasi amalan akan memulai diskusi mengenai penyelesaian utang klien dengan pihak peminjam.



Langkah 6: Saat klien dan pihak peminjam menyetujui program pelunasannya, dana pelunasan diserahkan pada pihak peminjam.



Langkah 7: Biaya layanan dibayar dan klien akan menerima surat lunas dari pihak peminjam.

Kenapa Harus Amalan?

Kelebihan utama amalan yaitu kami dapat membantu klien kami untuk dapat melunasi utang mereka lebih cepat, mudah, dan yang terpenting, lebih ringan. Sejauh ini, amalan telah berhasil membantu menyelesaikan lebih dari 1500 utang, dengan total lebih dari 35 miliar rupiah, dan total keringanan/penghematan lebih dari 10 miliar rupiah. Proses konsultasi dan penyelesaian masalah utang dapat dilakukan dengan mudah secara remote sehingga tidak menghabiskan waktu dan tenaga dari klien kami. (data Juni 2019)

Testimoni Pengguna

Untuk mulai berbisnis, tentu memerlukan modal usaha. Salah satu klien kami merupakan seorang pebisnis yang mengajukan KTA sebesar 50 juta rupiah untuk memulai usahanya. Sayangnya, musibah kebakaran melanda dan melumpuhkan usahanya. Namun akhirnya klien kami mendapatkan program cicilan ringan dengan tenor 5 tahun dan bunga 1%, setelah dinegosiasikan dengan bank.

Klien kami yang merupakan seorang pebisnis terpaksa menutup usahanya dan bahkan terlihit sejumlah utang dari pailitnya usaha tersebut. Total utang tersebut mencapai angka 76 juta rupiah di 3 bank berbeda, dan telah tertunggak selama beberapa tahun. Dengan bantuan amalan, klien kami berhasil mendapat keringanan lebih dari 50% dan utangnya terlunasi dengan dana 34,5 juta rupiah.

Produk Fintech untuk Layanan Urun Dana



08. Likuid.



Profil Singkat Perusahaan



- Likuid adalah platform investasi alternatif ke MSME dan startup untuk semua orang yang didirikan 12 April 2019. Kami percaya bahwa entrepreneur adalah mereka dengan ide-ide yang dapat mengubah dunia dan funding adalah elemen penting untuk menumbuhkan usahanya. Kesuksesan entrepreneur seringkali bergantung pada kemampuan mereka untuk mendapatkan pendanaan.



- Pada tahun 2018, OJK mengeluarkan regulasi inovasi keuangan digital, yang mengubah peta finansial teknologi Indonesia. Untuk pertama kalinya, mayoritas populasi Indonesia dapat berinvestasi di bisnis MSMEs dan startup. Dengan kompleksnya regulasi, platform yang mudah digunakan entrepreneurs dan investor sangat dibutuhkan untuk membuka akses investasi ke MSME dan startup ke semua orang.



- PT Likuid Jaya Inovasi telah tercatat sebagai penyelenggara inovasi keuangan digital dibawah cluster project financing dari OJK

Profil Produk

- Entrepreneur dapat membuat profil, mengajukan aplikasi untuk pendanaan project, dan membagikan profil project ke investor untuk mendapatkan pendanaan.
- Investor retail dan institusi dapat mencari beragam jenis project, memilih, dan berinvestasi di project yang dijalankan oleh entrepreneur dimana mereka mendapat return dari revenue project tersebut.



Cara Menggunakan

Untuk entrepreneur:



- Langkah 1:**
Pengajuan dalam 5 menit
Entrepreneur mengisi kuesioner singkat mengenai project yang dijalankan.



- Langkah 2:**
Pembuatan halaman project
Setelah pengajuan diterima, entrepreneur memuat informasi detail project di halaman project.



- Langkah 3:**
Launch!
Setelah halaman project direview, halaman kamu siap dimuat di web dan dibagikan ke investor selama 60 hari!



- Langkah 4:**
Terima pendanaan
Entrepreneur mendapat notifikasi setiap dana masuk dan detail dari investor project mereka di dashboard.

Untuk investor:



- Langkah 1:**
Daftar Registrasi di
www.likuid.id



- Langkah 2:**
Cari project
Temukan project-project yang sedang dijalani entrepreneur.



- Langkah 3:**
Invest
Mulai berinvestasi di project entrepreneur dan dapatkan return dari pembagian hasil.



- Langkah 4:**
Kelola dan pantau investasimu
Terima laporan bagi hasil dan performa entrepreneur di dashboard investor.

Testimoni Pengguna

Elbert (entrepreneur)

menjalankan usaha dalam bidang advertising dan memiliki kontrak untuk mengubah pom bensin menjadi advertising spot. Untuk ini, Elbert membutuhkan pendanaan. Elbert bertemu dengan tim Likuid untuk memasarkan proyeknya ke investor. Dalam 2 bulan proses, Elbert mendapat komitmen investasi sebesar Rp. 10 miliar.

Roki (entrepreneur)

adalah game developer dengan pengalaman lebih dari 8 tahun di industri gaming. Untuk meluncurkan game terbarunya yang ditujukan pada casual gamers wanita, Roki membutuhkan dana sebesar Rp. 7miliar. Roki bertemu tim Likuid untuk memasarkan proyeknya ke investor. Dalam 2 bulan proses, Roki mendapat komitmen investasi sebesar Rp. 4 miliar.

Roy (investor)

adalah seorang pengusaha berpengalaman dan sedang mencari investasi alternatif dengan potensi return lebih dari perbankan. Roy lalu melihat profil Elbert dan Roki di Likuid dan memutuskan untuk berinvestasi di dalam project.

Produk Fintech untuk Pembayaran Digital



09. Cashlez.



Profil Singkat Perusahaan

Berdiri sejak tahun 2015, PT Cashlez Worldwide Indonesia (Cashlez) hadir untuk membantu setiap pelaku usaha (merchant) di Indonesia dengan menerima berbagai metode pembayaran non-tunai yang mudah, cepat, dan aman.



Cashlez merupakan perusahaan payment aggregator yang menggabungkan fitur kasir dan penerimaan pembayaran, termasuk di dalamnya pembayaran dengan kartu dan pembayaran digital (QR code dan online) dalam satu aplikasi yang dihubungkan dengan Cashlez Reader melalui bluetooth. Sistem ini dapat memonitor seluruh transaksi penjualan bisnis merchant secara real time kapan saja dan dimana saja. Saat ini, Cashlez telah membantu lebih dari 6.000 pemilik usaha agar #JualanJadiGampang.

Profil Produk

Cashlez menyediakan aplikasi yang dapat diinstall melalui Google Play Store (android) dan



AppStore (iOS) pada smartphone merchant, serta Cashlez Reader dapat digunakan untuk menerima pembayaran menggunakan kartu debit maupun kredit. Cashlez menyediakan 3 fitur utama: Cashlez Mini POS - Fitur Aplikasi Kasir dapat digunakan untuk memasukkan dagang serta harga ke dalam aplikasi; Cashlez PAY - Menerima berbagai macam metode

pembayaran nontunai, multi method, baik swipe, dip, contactless, serta scan barcode (QR Payment); Cashlez Reporting - Fitur Pencatatan untuk mengetahui seluruh transaksi dari usaha tanpa perlu mencatat secara manual, semuanya sudah tercatat secara otomatis dan real time.

Cara Menggunakan



Langkah 1: Install aplikasi Cashlez di Google Play Store (android) dan AppStore (iOS) melalui smartphone Anda.



Langkah 2: Lakukan pendaftaran dengan mengklik 'Daftar Baru' dan ikuti setiap langkah pendaftaran.



Langkah 3: Anda akan mendapatkan kode OTP melalui SMS untuk mengkonfirmasi akun Anda.



Langkah 4: Setelah konfirmasi akun, Anda akan mendapatkan password melalui e-mail yang terdaftar untuk masuk ke dalam aplikasi Cashlez.



Langkah 5: Reset password Anda dengan password baru yang Anda tentukan sendiri.



Langkah 6: Anda sudah dapat menikmati layanan fitur Cashlez mPOS dan Cashlez PAY untuk terima pembayaran tunai dan non tunai.



Langkah 7: Lakukan pendaftaran lengkap dengan 'Upgrade Feature' pada bagian menu di kiri atas untuk menikmati seluruh layanan Cashlez. Pendaftaran lengkap memerlukan KTP dan NPWP.



Langkah 8: Setelah seluruh data Anda lengkap, Cashlez akan melakukan verifikasi dan Anda sudah dapat menikmati seluruh layanan Cashlez; Cashlez m-POS, Cashlez PAY (kartu kredit/debit, e-wallet), dan Cashlez Reporting.

Testimoni Pengguna

Lilik - Co-Founder of Arvelia Beautystop, Jakarta

"Aplikasi kasir melalui handphone atau tablet dan Card Reader layaknya Mesin EDC ini sangat membantu, karena kinerjanya yang praktis dan simpel. Cukup dengan Cashlez Reader yang terintegrasi dengan handphone melalui bluetooth membuat semua transaksi non tunai dapat dilakukan. Pelanggan dapat menggunakan semua kartu pembayaran yang mereka miliki untuk menyelesaikan transaksi. Sejauh ini, kami puas menggunakan layanan dan fitur dari teknologi finansial dan belum memiliki kendala apapun."

Enrico Narawanta - Founder of I Can Read, Jakarta

"Sejauh ini Cashlez merupakan perusahaan payment aggregator yang dapat membantu merekatkan ekosistem digital dengan ekosistem konvensional. Dengan 1 mesin pembayaran, Cashlez dapat meminjam banyak ekosistem digital. Dari segi keamanan, bagi pengusaha, tidak perlu uang tunai setiap saat. Selain itu, pembaca kartu Cashlez dapat diakses dengan smartphone."

10. DOKU.

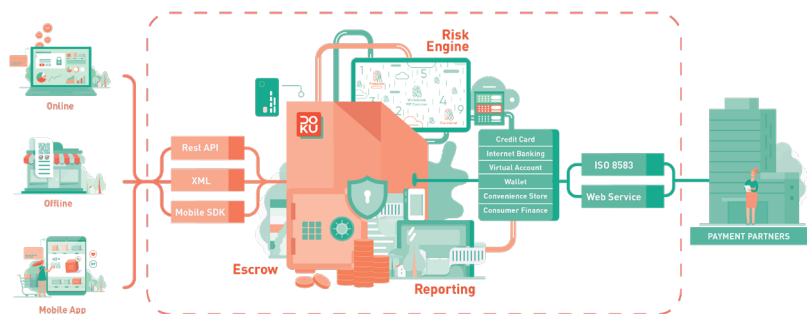


Profil Singkat Perusahaan

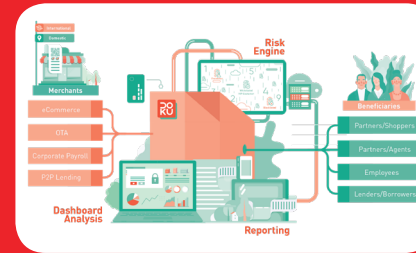
Mendukung bisnis merchant dengan membuka akses ke beragam metode pembayaran online dan offline. Proses registrasi cepat dengan sekali integrasi. Setiap transaksi yang diproses akan dipantau oleh risk engine DOKU dengan analisa fraud berbasis machine learning dan database fraud yang berusia lebih dari 10 tahun.

Transfer Service: Merchant dapat mengirimkan dana ke banyak rekening tujuan hanya dengan sekali proses transfer. Transfer service juga dapat dimanfaatkan oleh mitra remitansi DOKU di luar negeri, sehingga para Buruh Migran Indonesia dapat mengirimkan uang ke kampung halaman secara real-time dengan nilai tukar mata uang terbaik.

Profil Produk



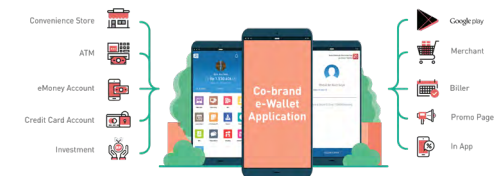
Payment Gateway (Gerbang Pembayaran): Untuk mendukung metode pembayaran, memperluas bisnis offline ke pasar online, atau bisnis berbasis aplikasi. Setiap transaksi yang diproses melalui ekosistem pembayaran DOKU akan dipantau oleh sistem risk engine DOKU yang berbasis machine learning dan database fraud



Transfer Service: Pengguna dapat mengirimkan dana ke banyak rekening tujuan hanya dengan sekali proses transfer. Transfer service juga dapat dimanfaatkan oleh mitra remitansi DOKU di luar negeri, sehingga para Buruh Migran Indonesia untuk mengirimkan uang ke Indonesia.

Collaborative Commerce:

Pengguna komunitas dan mitra pembayaran dapat menghadirkan e-Wallet dalam aplikasi, tidak perlu membangun sistem dari awal.



Cara Menggunakan



Langkah 1: Calon merchant dapat mengakses <https://merchant.doku.com/acc/register> (DOKU Merchant) untuk melakukan proses registrasi online (self-onboard).



Langkah 2: Calon merchant dapat melengkapi data dan mengunggah persyaratan dokumen sesuai dengan profil perusahaan onlinenya melalui platform DOKU Merchant.



Langkah 3: Tim DOKU akan melakukan proses verifikasi lebih lanjut sebelum proses integrasi sistem dilaksanakan. Tergantung dari tingkat kerumitan sistem dan kebutuhan merchant, untuk proses go live toko online merchant MSME akan memakan waktu 48 jam sejak semua persyaratan dokumen diunggah dan diverifikasi.

(Untuk merchant yang secara spesifik membutuhkan layanan Transfer Service dan Co-brand e-Wallet, proses registrasi akan dibantu langsung oleh tim Sales DOKU.)

Testimoni Pengguna

UNIVERSITAS TARUMANAGARA

"Layanan DOKU sangat membantu dan meringankan pekerjaan Finance, dimana semua menjadi otomatis. Urusan pembayaran formulir, uang pangkal, SPP/uang semesteran sampai donasi bisa lewat online. Orang tua dapat memilih mulai dari transfer, kartu kredit, cicilan, sampai bayar di Alfamart dan melalui e-Wallet DOKU. Untuk Orang tua yang sedang berada diluar negeri dapat langsung melakukan pendaftaran & pembayaran via web/aplikasi sekolah yang sudah terhubung ke ekosistem pembayaran DOKU."

11. Faspay.



Profil Singkat Perusahaan

Berdiri sejak tahun 2003, PT. Media Indonusa mengawali bisnisnya dengan menyediakan layanan Mobile Banking untuk perusahaan Telco di Indonesia. Seiring dengan berjalannya waktu, permintaan di bidang layanan pembayaran online pun muncul dan Faspay hadir menjadi penyedia layanan Payment Gateway yang memungkinkan masyarakat untuk dapat bertransaksi secara online dan menerima pembayaran secara real time.

Di tahun 2017, Faspay telah resmi menjadi Payment Gateway pertama yang mendapatkan izin Bank Indonesia. Di tahun berikutnya, Faspay pun kembali mendapat izin Bank Indonesia untuk layanan Transfer Dana/Remittance. Melalui tiga produk utamanya yaitu Faspay Business, Faspay Billing dan Faspay SendMe, Faspay kian berkomitmen untuk menyediakan layanan pembayaran online terbaik untuk membantu perkembangan bisnis setiap merchant serta mendukung program inklusi keuangan di Indonesia.

Hingga kini, Faspay telah bermitra dengan berbagai bank, telco, toko ritel dan perusahaan Fintech untuk menyediakan layanan pembayaran yang lengkap untuk memberikan kemudahan pembayaran lebih dari 1500 merchant yang berasal dari beragam industri, seperti perhotelan, tour & travel, pendidikan, fintech, layanan finansial, e-commerce dan lainnya.

Profil Produk



Langkah 1:
Merchant melakukan pendaftaran secara online di www.faspay.co.id/regist



Langkah 2:
Merchant mengisi formulir pendaftaran Faspay & Payment Channel yang dipilih.



Langkah 3:
Merchant melakukan proses integrasi dengan tim Faspay (untuk layanan Faspay Business & Faspay SendMe)



Langkah 3B:
Khusus layanan Faspay Billing, Merchant tidak perlu melakukan proses integrasi. Merchant akan langsung mendapatkan credential untuk mengakses dasbor Faspay dan kemudian dapat langsung menggunakan layanan Faspay Billing untuk mengirimkan invoice dan menerima pembayaran secara online.



Langkah 4:
Merchant mendapatkan credential untuk mengakses dasbor Faspay.



Langkah 5:
Layanan Faspay dapat digunakan untuk menerima pembayaran secara online dan/atau mengirimkan dana secara online.



Langkah 6:
Faspay akan mengirimkan dana sesuai dengan jadwal settlement payment channel terkait.



Langkah 7:
Faspay akan mengirimkan data transaksi dan data settlement dana setiap harinya.



Testimoni Pengguna

TunaiKita

"Kami sangat puas dengan layanan Faspay secara keseluruhan. Proses settlement Faspay cepat dan proses administrasi serta integrasinya pun mudah. Kami sangat terbantu dengan adanya fitur-fitur Faspay seperti real-time notification, installment conversion, sistem keamanan dan bisa menjalin joint promotion program."

The St. Regis Resort Bali

"Faspay Billing sangat efisien, mudah digunakan serta dapat dipercaya. Sebelum menggunakan layanan Faspay Billing, kami banyak menerima charge-back, namun setelah menggunakan Faspay, kami tidak lagi menerima chargeback. Tim Faspay pun sangat membantu di setiap permasalahan yang terjadi serta membantu mencari solusi terbaik."

KlikIndomaret

"Faspay memiliki tim yang responsif. Layanan Faspay juga cepat dan akurat. Sekarang kami bisa menyediakan banyak pilihan metode pembayaran kepada pelanggan kami yang tersebar di seluruh Indonesia."

12. GoPay.



Profil Singkat Perusahaan

GoPay adalah layanan uang elektronik terdepan di Indonesia. Sebagai bagian dari ekosistem Gojek, perusahaan on-demand berbasis aplikasi terbesar di Indonesia, GoPay memiliki misi membantu jutaan keluarga Indonesia untuk memiliki akses kepada berbagai layanan dan produk jasa keuangan. GoPay juga baru saja berhasil membawa Gojek sebagai satu-satunya perusahaan Asia Tenggara dalam masuk dalam daftar perusahaan yang dinilai berhasil mengubah dunia versi Majalah Fortune 2019. Gojek menempati peringkat ke-11 dari 52 perusahaan yang masuk dalam daftar tersebut. Pada Juli 2017 lalu, GoPay memenangkan Penghargaan Bank Indonesia untuk kategori Perusahaan Fintech Teraktif Pendukung Gerakan Nasional Non Tunai (GNNT) Inklusi dan Edukasi Keuangan serta Pemberdayaan UMKM.

Profil Produk

GoPay dipakai di
370 kota
di Indonesia dengan
>400,000
Rekan Usaha

90%
UMKM

400
Masjid dan
Yayasan

5,000
e-commerce

20 Layanan
Pembayaran

GoPay bekerjasama dengan
>360,000 Mitra Usaha
Kecil & Menengah

>40 Pasar Tradisional & Modern
telah menerima pembayaran
non-tunai via GoPay



Salah satu Forum Pedagang Baik di Mid Town Market, Tangerang dan Pasar Modern, Bumi Serpong Damai.



Rasuna Garden, Jakarta, sebagai salah satu dari sekian banyak kantin yang kios-kios didalamnya telah tergabung ke dalam ekosistem GoPay.

Sebagai bentuk komitmen terhadap pengembangan rekan-rekan UMKM, GoPay menginisiasi Forum Pedagang Baik sebagai jembatan antara rekan-rekan UMKM dan GoPay untuk saling berbagi informasi.

3 Keuntungan Rekan Usaha melalui Penggunaan GoPay:



Memudahkan pengaturan kas, pencatatan pendapatan, dan pembukuan



Kesempatan mendatangkan pelanggan baru melalui promo dan fitur GoNearby



Transaksi lebih murah dan aman

Testimoni Pengguna

Kuriah

Warkop Khuswatun Hasanah, Kantin Sampoerna Strategic Square, Jakarta.



"Sekarang, kalau ada kekurangan uang untuk belanja, baru ambil dari hasil GoPay, selebihnya saya tabung aja di rekening. Penarikan uang juga jadi lebih terkontrol karena fokus untuk kebutuhan yang paling diperlukan aja."

Zulkifli

Pedagang Sayur, Pasar Modern Paramount, Semarang.



"Selain ngga perlu repot nyiapin uang kembalian, pakai GoPay ngebantu saya menghindari uang palsu yang banyak beredar di pasar."

13. Infradigital Nusantara.



Profil Singkat Perusahaan

Infradigital Nusantara (Jaringan IDN) membantu digitalisasi keuangan Lembaga Pendidikan dalam hal penagihan, pembayaran, maupun tata kelola keuangan lainnya. Beroperasi sejak Maret 2018, kini Jaringan IDN telah menghubungkan ekosistem pembayaran yang terdiri dari 6 Bank dan 3 diantaranya Bank Buku Besar, 5 penyedia dompet digital, Indomaret & Alfamart dengan lebih dari 170 Lembaga Pendidikan dan 80 ribu siswa di seluruh Indonesia.

Profil Produk

Infradigital Nusantara menyediakan web portal kepada Lembaga Pendidikan, baik Sekolah / Universitas maupun Yayasan. Dengan adanya sistem web portal IDN, seluruh kegiatan transaksi keuangan akan terintegrasi dan tercatat secara otomatis.

Layanan yang telah dapat digunakan oleh tata usaha dan orang tua maupun siswa antara lain:



Manajemen Penagihan: Lembaga Pendidikan dapat mengelola tagihan secara online cukup upload data siswa dan jumlah tagihan.



Pembayaran Online: Siswa dapat melakukan pembayaran melalui seluruh kanal pembayaran di Jaringan IDN.



Rekonsiliasi dan Settlement: Seluruh kegiatan Rekonsiliasi dan Settlement dilakukan oleh pihak IDN, Lembaga Pendidikan cukup melakukan monitoring terhadap penerimaan dana.



Laporan Keuangan: Laporan keuangan yang disesuaikan dengan kebutuhan Lembaga Pendidikan.



Realtime Reporting



Customer Support

Dengan adanya Layanan Infradigital Nusantara, tata usaha dimudahkan dalam pengelolaan tagihan karena seluruhnya dilakukan secara digital dan paperless. Orang Tua dapat melakukan transaksi pendidikan di kanal pembayaran manapun, 24x7, secara aman, real time, dan dengan metode pembayaran yang beragam.

Alur keuangan menjadi lebih efisien dan transparan bagi Lembaga Pendidikan, Orang Tua, maupun pemerintah.

Testimoni Pengguna

Kepala Bidang Administrasi dan Keuangan Akatel Jakarta, Dr. Soleh Hapudin ST. MPd

"Akademi Telkom Jakarta (Akatek Jakarta) telah menggunakan Jaringan IDN dalam proses penerimaan mahasiswa baru dan pembayaran berbasis online. Keuntungannya aksesibilitas mahasiswa dapat ditingkatkan melalui Jaringan IDN. Mahasiswa tidak terkendala lagi dalam registrasi dan pembayaran uang kuliah secara online."

Uwah Pramijaya S.Pd.I, MM, Kepala Sekolah SMK Madya Depok

"Sebelum menggunakan Jaringan IDN sistem pembayaran sekolah kurang efektif dan efisien, sering terjadi human error pencatatan keuangan dan hilangnya data kwitansi. Selain itu, orang tua juga harus datang ke sekolah untuk melakukan pembayaran uang sekolah. Sejak bergabung dengan IDN, pihak orang tua, yayasan dan sekolah terutama bendahara sangat terbantu dalam menyelesaikan permasalahan sebelumnya. Report akurat juga menjadi kelebihan dalam kerjasama ini."

Produk Fintech untuk Penerimaan Pembayaran

•



14. AyoPop.

ayopop

Profil Singkat Perusahaan

AyoPop merupakan agregator pembayaran tagihan online terbesar di Indonesia. Didirikan pada tahun 2016, AyoPop bertujuan untuk melakukan efisiensi dalam pembayaran berbagai tagihan yang dimiliki setiap orang.

Dalam 1 tahun ada sekitar **Rp 2.200** triliun jumlah nilai seluruh tagihan di Indonesia.

Dan masih kurang **2%** yang sudah online



AyoPop memiliki ambisi untuk mengubah hal ini, dengan mendigitalisasikan berbagai tagihan dari jutaan organisasi/lembaga yang ada, tidak hanya biller besar seperti listrik, air dan telekomunikasi, namun juga biller kecil dan mikro seperti: kantor desa, sekolah, kos-kosan, RT/RW, kompleks perumahan, apartemen dan lain sebagainya. Berbasis teknologi, AyoPop menghubungkan tagihan-tagihan tersebut dengan platform pembayaran seperti bank, dompet digital atau sejenisnya. Kedepannya, AyoPop berencana untuk mendigitalisasikan 10.000 biller (pihak penagih).

Profil Produk

Jika Anda adalah pengelola sekolah atau pemilik kos-kosan, proses pencatatan dan pengumpulan biaya bulanan dari penghuni atau siswa dilakukan secara manual, dan dengan uang tunai. Untuk membantu hal ini, AyoPop telah membuat dan menyediakan AyoPop Smart Dashboard, sebuah solusi penagihan untuk biller mikro dan kecil untuk mendigitalisasikan semua proses tersebut. Dashboard ini juga telah dilengkapi dengan berbagai fitur seperti pengingat tagihan, rekapitulasi otomatis dan terhubung langsung ke berbagai metode pembayaran yang memudahkan siswa ataupun penghuni kosan.

ayopop
SMART KOSAN



PENGINGAT

Fitur untuk mengingatkan penghuni untuk pembayaran tagihan



AKSES LANGSUNG

Penghuni bisa melihat secara detail rincian tagihan saat ini maupun yang telah dibayarkan



PENAGIHAN

Memudahkan penagihan dengan memberikan berbagai pilihan pembayaran



PENERIMAAN

Rekonsiliasi secara otomatis tanpa perlu manual

Cara Menggunakan



Langkah 1:

Pemilik Kos Kosan mendaftar dalam dashboard penagihan AyoPop (AyoPop Smart Dashboard).



Langkah 2:

Pemilik Kos Kosan mengelola data dan informasi pembayaran penghuni melalui dashboard penagihan AyoPop.



Langkah 3:

AyoPop menghubungkan Kos Kosan dengan beberapa mitra pembayaran seperti bank, dompet digital dan lainnya.



Langkah 4:

Penghuni Kos Kosan akan menerima pengingat mengenai tagihan dan informasi metode pembayaran yang telah mereka pilih, seperti bank atau dompet digital.



Langkah 5:

Penghuni membayar melalui metode pembayaran yang telah dipilih.



Langkah 6:

Pemilik Kos Kosan menerima verifikasi pembayaran dan dana dari penghuni secara langsung ke akun bank yang telah ditetapkan oleh pemilik.

Testimoni Pengguna

Jacqueline, Penghuni Kosan NMV Co-Living

"Sebagai diinformasikan untuk bayar kos lewat AyoPop, saya merasa terbantu sekali dengan aplikasi ini. Selain diingatkan setiap bulannya, pilihan metode pembayarannya pun lengkap, ada transfer bank, virtual account, kartu kredit, hingga bayar lewat Alfamart. Ditambah lagi ada promosi dari berbagai bank, lumayan banget!"

Arni, Penghuni Kosan NMV Co-Living

"Dulu sebelum pakai AyoPop, setiap bulan saya harus cetak mutasi rekening untuk mencatat penghuni yang sudah bayar uang kos, belum lagi repotnya harus mengingatkan mereka yang belum bayar. Sekarang dengan AyoPop, saya tinggal menerima satu laporan pembayaran dan tidak perlu repot-repot lagi mengingatkan penghuni."

Wulan, Orang Tua Siswa di LP3i

"Sebagai ibu yang juga bekerja, waktu saya tidak sefleksibel ibu-ibu lainnya. Jadi tiap bulan harus datang untuk membayar biaya kuliah itu sangat merepotkan. Plus suka lupa, kalo udah waktunya bayar. Makanya sejak ada LP3i di AyoPop, saya merasa sangat terbantu, bisa bayar biaya kuliah dimana dan kapan saja, juga selalu ada pengingat setiap bulannya."

Produk Fintech untuk Transfer Dana

•



15. Instamoney.



Profil Singkat Perusahaan

PT Syafraco (Instamoney) adalah perusahaan fintech yang berdiri pada tanggal 7 Februari 2018 dengan spesialisasi di bidang remitasi. Instamoney memiliki ambisi untuk membangun ekosistem sirkulasi dana yang aman dan mudah digunakan serta membantu menerapkan teknologi dan inovasi dalam kegiatan transfer dana di Indonesia. Instamoney beroperasi di bawah izin penyelenggara transfer dana Bank Indonesia nomor 11/5/DASP/2, terdaftar di KOMINFO dengan nomor PSE 01359/DJAI.PSE/02/2019, bertindak sebagai Anggota Pengurus di Asosiasi Penyelenggara Pengiriman Uang Indonesia (APPUI), juga bermitra dengan bank lokal dan lembaga keuangan lainnya.

Profil Produk



Instamoney terhubung dengan bank dan switcher untuk membantu perusahaan melakukan transfer dana dengan skala, frekuensi, dan volume yang tinggi secara instan. Teknologi yang dimiliki Instamoney memungkinkan aktivitas transfer dana dilakukan dengan automasi. Dilengkapi dengan sistem deteksi Anti Pencucian Uang (Money Laundering) dan Pendanaan Terorisme (Counter

Terrorism Financing), Instamoney membantu mengelola dan memitigasi risiko transfer dana dengan pengenalan pola, validasi data, dan logika risiko dengan lebih baik.

Keuntungan Produk

- Dilengkapi dengan perhitungan risiko transaksi
- Mengurangi biaya operasional transfer dana antar bank
- Menghemat waktu dengan transfer dana dilakukan secara instan
- Tanpa limitasi nominal, waktu, dan tujuan

Cara Menggunakan



Langkah 1:

Tentukan metode transfer dana
Instamoney menyediakan transfer dana melalui API dan Batch Upload (file excel yang dapat dipilih sesuai kebutuhan. Keduanya memungkinkan aktivitas transfer dana dengan skala dan frekuensi yang banyak dilakukan dengan automasi.



Langkah 2:

Lakukan Pre-Fund
Sebelum transfer dana ke tujuan, lakukan pre-fund untuk mengisi saldo akun Instamoney Anda. Keseluruhan histori dan detail transaksi dapat dilihat pada Dasbor secara real time.



Langkah 3:

Permintaan transfer dana
Setelah melengkapi detail transaksi dan penerima, lakukan permintaan transfer dana sesuai dengan metode yang dipilih. Transaksi akan diproses pada sistem internal Instamoney ke pengguna akhir. Transaksi dapat dilakukan bahkan pada akhir pekan dan hari libur.



Langkah 4:

Pengecekan Risiko
Pengecekan risiko transaksi dilakukan sebelum transfer dana berdasarkan detail transaksi yang terhubung pada profil pengirim. Pembacaan pola dilakukan dengan membandingkan database DTTOT /PEP dan algoritma Instamoney untuk menghitung nilai risiko dari transaksi.



Langkah 5:

Transfer dana dan penerimaan oleh pengguna akhir

Jika transaksi sudah lolos perhitungan risiko, Instamoney akan memproses transaksi di sistem internalnya. Pengguna akhir akan menerima dana secara instan dan perusahaan Anda akan mendapat notifikasi. Laporan dan ringkasan seluruh transaksi dapat diakses dan direkonsiliasi dengan mudah pada Dasbor Instamoney.

Testimoni Pengguna

Hari Sobari, Direktur Aryadana

"Biaya transfer Instamoney cukup rendah sehingga memiliki daya saing dengan switcher lain. Record data di dashboard juga sangat membantu dan sudah mencukupi. Manfaat untuk Aryadana jelas karena tarif ongkos kirim saat ini sangat bersaing. Instamoney amat membantu untuk Aryadana kedepan."

Produk Fintech Agregator Layanan dan Produk Keuangan



16. Premiro.



Profil Singkat Perusahaan

Premiro dikelola di bawah PT Mitra Ibisnis Terapan (MIT) adalah pialang asuransi berbasis digital yang berdiri sejak tahun 2016 dan telah terdaftar dan diawasi oleh OJK sesuai KEP-18/NB.1/2016 dan anggota APPARINDO 230-2016. Kami memberikan ketenangan dan kenyamanan berupa pelayanan perbandingan produk asuransi, pembelian polis asuransi secara online, pembuatan produk asuransi secara tailor made yang sesuai dengan kebutuhan dan juga memberikan pendampingan klaim hingga tuntas secara gratis.

Profil Produk

Premiro menawarkan berbagai macam produk asuransi untuk pembelian online dengan penerbitan polis asuransi secara instan hingga pembelian offline untuk asuransi yang memerlukan proses underwriting dan produk asuransi tailor-made.



Produk asuransi yang ditawarkan dengan pembelian online adalah asuransi kendaraan bermotor, asuransi properti, asuransi perjalanan, dan produk asuransi kesehatan.



produk asuransi lainnya dengan pembelian offline, mulai dari asuransi kredit, asuransi pengangkutan, asuransi jiwa, asuransi kecelakaan diri, asuransi gadget, hingga jenis produk asuransi lainnya.

Rekanan Asuransi Premiro merupakan Perusahaan Asuransi pilihan yang sudah teruji baik dari sisi produk dan kemudahan Klaim. Produk Asuransi yang dikelola oleh Premiro merupakan produk khusus yang dibuat bersama dengan Rekanan Asuransi.

Cara Menggunakan



Langkah 1:
Kunjungi
<https://www.premiro.com/>



Langkah 2:
Pilih produk asuransi



Langkah 3:
Bandingkan manfaat dan premi antar produk asuransi.



Langkah 4:
Lengkapi data asuransi Anda dengan mengisi atau upload KTP Anda dan sistem akan membaca dan mengisi data sesuai KTP Anda.



Langkah 5:
Lakukan pembayaran. Tersedia berbagai metode pembayaran mulai dari GO-PAY, ATM/Bank transfer, Mandiri Clickpay, hingga kartu kredit dengan cicilan 0%



Langkah 6:
Setelah pembayaran, Anda langsung terlindungi. Polis asuransi elektronik atau confirmation of insurance langsung terkirim ke email Anda.

Testimoni Pengguna

Taralite, Peer-to-Peer Lending Platform

"Taralite adalah platform pinjaman peer-to-peer yang telah diasuransikan Premiro dengan asuransi kredit. Premiro adalah Perusahaan Pialang asuransi digital pertama yang mau berdiskusi dengan kami.

Premiro membantu kami dalam memahami bagaimana asuransi bekerja dan memberikan kemudahan dan layanan secara menyeluruh yang sangat dibutuhkan oleh Taralite. Mereka selalu berusaha memahami kebutuhan kami dan dapat diandalkan didalam menyediakan produk asuransi yang sesuai dengan kebutuhan kami termasuk didalamnya pelayanan Klaim asuransi. Hingga saat ini Taralite sangat menghargai pelayanan prima yang diberikan Premiro untuk kebutuhan asuransi kami."

Indogold

"Indogold adalah platform jual beli emas yang telah menggunakan asuransi pengiriman yang disediakan oleh Premiro. "Premiro telah menjadi mitra tepercaya kami sejak 2018. Aktivitas bisnis aman dan terkendali karena ada Premiro yang selalu siap membantu jika ada masalah dengan pengiriman emas kami. Terima kasih banyak atas bantuan dan dukungan tim Premiro untuk kami sejauh ini."

Produk Fintech untuk Pembiayaan Lainnya



17. Inspecro.



Solar energy installation and financing marketplace

Profil Singkat Perusahaan

Inspecro adalah platform pendanaan Tenaga Surya (PLTS) yang didirikan pada Maret 2019. Inspecro berkomitmen membantu penghematan listrik dan memperkuat suplai energi nasional. Di sisi lain, Inspecro membuka kesempatan luas inklusi keuangan bagi masyarakat untuk turut serta memiliki PLTS. Dengan terobosan ini, diharapkan dapat mempercepat tercapainya bauran Energi Baru Terbarukan hingga 23% pada tahun 2025 sesuai amanat Peraturan Presiden No. 22 Tahun 2017.



PT. Inspecro Platform Era telah tercatat pada Otoritas Jasa Keuangan (OJK) dengan nomor registrasi S-166/MS.72/2019 dan Asosiasi Fintech (AFTECH) dengan nomor registrasi 0255/Reg/AFT/SU, serta diperkuat tenaga teknis yang tersertifikasi oleh Kementerian ESDM dan TUV Rheinland.

Profil Produk

Platform pendanaan masyarakat (crowdfunding) PLTS Inspecro bertujuan memberi keuntungan kepada:

- **Konsumen:** Pengguna listrik PLTS: UMKM, rumah, dan industri yang menikmati penghematan listrik, termasuk PT. PLN (Persero)
- **Investor:** Penanaman modal PLTS dari berbagai kalangan masyarakat Indonesia yang menikmati profit investasi.

Perjalanan Konsumen



Konsultasi.

Konsumen mengajukan kebutuhan proyek PLTS ke Inspecro. Setelah kelayakan proyek diverifikasi dan bila disetujui, Inspecro akan membahas dengan Consumer tentang desain PLTS yang paling menguntungkan.



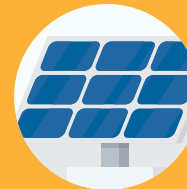
Pendanaan.

Melalui platform online Inspecro, Investor diundang untuk mempelajari detail proyek PLTS. Jika berminat dan memenuhi kualifikasi persyaratan sesuai ketentuan yang berlaku, maka Investor diperkenankan mendanai proyek PLTS.



Instalasi.

Pelaksana proyek ditunjuk oleh Inspecro untuk merealisasikan instalasi proyek PLTS, sesuai dengan ketentuan yang berlaku.



Pengoperasian PLTS.

Setelah PLTS beroperasi, Consumer dan Investor menikmati hasil PLTS, dimana Consumer menikmati penghematan biaya listrik, sedangkan Investor menikmati porsi keuntungan listrik PLTS berdasarkan porsi kepemilikannya.



Pelaksanaan proyek PLTS dari tahap Konsultasi hingga Pengoperasian mengikuti syarat dan ketentuan Inspecro, Otoritas Jasa Keuangan, serta hukum yang berlaku di Republik Indonesia.

1.

2.

3.

4.

5.

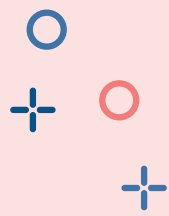
6.

7.

8.

9.

10.





(AFTECH)

Asosiasi Fintech Indonesia

E-mail: info@fintech.id